



Technico-Commercial de l'industrie et des services nautiques

Formation continue



Elaborée avec les professionnels du secteur, la formation prépare les futurs cadres de terrain qui exercent dans les entreprises du nautisme. La formation comporte trois dimensions : économique, technique, nautique.

Les navigations, la pratique sur les plateaux techniques, les applications lors des salons nautiques et les approches dynamiques des contenus du module économique donnent une tonalité très interactive à ce cursus de formation.

Les débouchés

Technico-commercial bateaux ou équipements (auprès professionnels ou des particuliers). Responsable export, Gérant d'agence de location, Responsable shipchandler,...

Quelles entreprises ?

Constructeurs, distributeurs de bateaux ou d'équipement, société de location et de charters, services aux plaisanciers.

Formation proposée à Villefranche-sur-Mer

Les objectifs

- Organiser et suivre son activité commerciale dans le nautisme.
- Conseiller, vendre et négocier commercialement et techniquement les produits, les services et les prestations auprès des clients.
- Suivre les prestations et les contrats auprès du client : suivi de la préparation du bateau et de ses équipements, suivi de prestations en chantier nautique, préparation technique de la flotte de location de bateaux, essais en mer...
- Gérer un centre profit dans les entreprises nautiques.

Le programme

Formation théorique et pratique



Module économique

Techniques commerciales, comptabilité-gestion, management, marketing, communication, informatique, anglais, stratégie et création d'entreprise.



Module technique

Maintenance d'un croiseur, mécanique inbord et hors-bord, électricité-électronique, matériaux composites, gréement, voilerie.



Module nautique

Navigation côtière et hauturière, conception d'un programme de navigation, météorologie, extension hauturière, utilisation des outils électroniques de navigation, perfectionnement des manœuvres.



Immersion en entreprise

Stages sur des salons nautiques (Mille Sabords/Cap d'Agde/Cannes, Grand Pavois/Nautic Paris)

Les infos

Durée de la formation

1092 heures en centre + 378 heures de stage (salons nautiques et immersion entreprise)

Certification

La certification : titre de niveau V inscrit au RNCP 36393 - Technico-Commercial Industries Services Nautiques

Certificateur : Institut Nautique de Bretagne

Date d'enregistrement : 25/04/2022

Prérequis et modalités d'admission

Etre titulaire du permis côtier ou attestation d'inscription | Niveau bac / titre de niveau 4 | Avoir un projet professionnel en construction dans le nautisme | Pratiquer une ou plusieurs activités nautiques

Entretien et épreuve écrite de sélection

Période de mise en situation en milieu professionnel
Jury : dossier et soutenance, épreuve nautique

Modalités d'évaluation et d'exams

Evaluation en cours de formation et soutenance orale.
Validation par bloc de compétences : OUI

Financements

Fonds de formation professionnelle : CPF, Transition Pro, Défense Mobilité,...

Publics

Demandeurs d'emploi, salariés ou militaires en reconversion professionnelle.

Formation accessible aux personnes en situation de handicap, selon les possibilités d'aménagement.

www.institut-nautique.com

Préinscrivez-vous sur le site

[www.institut-nautique.com / candidats](http://www.institut-nautique.com/candidats)

puis choisissez l'établissement :

Site de Villefranche sur Mer

Port de Villefranche Darse - 06230 Villefranche sur Mer

Xaviere GALLIENNE | 04 92 29 46 86 - 06 31 67 29 57

xaviere.GALLIENNE@cote-azur.cci.fr